

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen versierten

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d) in Aachen oder remote

Sie wollen mit Ihrer Arbeit die Zukunft der Mobilität gestalten und Dinge umsetzen von denen Sie überzeugt sind und die den Unterschied ausmachen?

Sie möchten Ihre Ideen eigenständig oder im Team verwirklichen und Verantwortung übernehmen, anstatt einfach nur auf Zuruf zu arbeiten?

Dann sind Sie bei uns richtig!

Ihre Perspektive

- Gestaltungsfreiräume und Aufstiegschancen in einem dynamische wachsenden Unternehmen
- Eigenverantwortliche und abwechslungsreiche Aufgaben im Zukunftsmarkt Elektromobilität
- Konsequente Weiterentwicklung Ihrer Kompetenzen und Fähigkeiten
- Arbeiten in einem aufgeschlossenen und freundlichen Umfeld mit Teamspirit

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für die Geschäftsergebnisse im Vertriebsgebiet, einschließlich der Umsetzung von Maßnahmen zur erfolgreichen Umsatzgenerierung
- Akquise von neuen Kunden und Projekten
- Angebote erstellen, verhandeln und nachverfolgen
- Kompetente Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskunden vor Ort und am Telefon

Safion ist ein junges, wachstumsorientiertes und international agierendes Technologieunternehmen aus dem Bereich der Batterietechnik und Elektromobilität.

Wir bieten Systeme für die Diagnose von Lithium-Ionen Batterien an, die wir inhouse entwickeln und fertigen und weltweit vertreiben.

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung oder Fachstudium mit einer Affinität zum Kaufmännischen
- Selbständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise sowie Akquisitionsstärke
- Erste Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten und Anlagen von Vorteil
- Gute Englischkenntnisse
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit

Was wir Ihnen bieten

- Gründliche Einarbeitung durch erfahrene Kollegen und Kolleginnen
- Flache Hierarchien und kurze Wege
- Start-Up Flair: Angenehme Arbeitsatmosphäre, motiviertes und internationales Team, kostenlose Getränke und Team-Events
- Büro oder Remote-Arbeit – Sie möchten Flexibilität. Wir bieten sie.
- Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Faire und leistungsorientierte Bezahlung

Interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihren aussagekräftigen Lebenslauf und Ihr Bewerbungsanschreiben an: jobs@safion.de

Bei weiteren Fragen stehen wir Ihnen gerne telefonisch zur Verfügung: [+49 \(0\) 241 475 921 24](tel:+49024147592124)