



# INTERNATIONALE KUNDEN. INNOVATIVE PRODUKTE. FLEXIBLES ARBEITSMODELL.

Starten Sie jetzt als

## Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter\*in (m/w/d)

Standorte: Aachen, Köln | Home Office: möglich | Wochenstunden: flexibel

Mit Ihren besonderen Verkaufsfähigkeiten und Ihrer proaktiven Arbeitsweise betreuen Sie internationale Industriekunden und kümmern sich um erfolgreiche Verkaufsabwicklungen von innovativen Technologielösungen.

Als Teil unseres dynamischen Teams beraten Sie Automobil, Luftfahrts- und Energieunternehmen zu neuen Lösungen, mit denen sie die Performance und Sicherheit ihrer Batterien deutlich verbessern und dabei gleichzeitig Kosten einsparen - ganz ohne Haken.

### Ihre Aufgaben

- » Akquise von neuen Kunden und Projekten im internationalen Elektromobilitätsbereich
- » Angebote erstellen, verhandeln und nachverfolgen
- » Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskunden vor Ort und am Telefon
- » Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur erfolgreichen Umsatzgenerierung

### Ihr Profil

- » Abgeschlossene technische Ausbildung oder Fachstudium mit einer Affinität zum Kaufmännischen
- » min. 2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- » Selbstständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- » Akquisitionsstärke und Kundenorientierung
- » Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Was wir Ihnen bieten

- » Gestaltungsfreiräume und Aufstiegschancen in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- » Flache Hierarchien und kollegiale Atmosphäre
- » Fachübergreifende Einblicke in Zukunftsmärkte
- » Gründliche Einarbeitung durch erfahrene Kolleg\*innen
- » Kostenlose Getränke und Teamevents
- » Gleitzeit & Home-Office-Möglichkeiten
- » Faire und leistungsorientierte Bezahlung

### Über uns

Safion ist ein 2019 gegründetes Deep-Tech-Unternehmen mit Hauptsitz in Aachen. Wir entwickeln Lösungen für Batteriesysteme und leisten mit unserer einzigartigen Technologie einen wesentlichen Beitrag für die erfolgreiche globale Elektrifizierung.

Dadurch wachsen wir schnell, halten aber an unserer Start-up-Mentalität fest und sorgen für ein freundschaftliches und motivierendes Arbeitsumfeld.

Erfahren Sie mehr auf  
[www.safion.de](http://www.safion.de)

## BEWERBEN SIE SICH JETZT!

[jobs@safion.de](mailto:jobs@safion.de) | [safion.de/jobs](http://safion.de/jobs) | Fragen? 0241 475 921 24

**SAFION**